



**MARCHÉ PUBLIC DE SERVICES**

**CAHIER DES CHARGES TECHNIQUES**

**Objet du marché :**

**MARCHE DE PRESTATIONS DE SERVICES D'ASSISTANCE EN MATIERE DE  
BUSINESS DEVELOPPEMENT  
POLE SANTE**

**Pouvoir adjudicateur :**

**SATT AxLR  
950 RUE SAINT-PRIEST  
CSU BÂTIMENT 6  
34090 MONTPELLIER**

## DESCRIPTIF DES PRESTATIONS ATTENDUES :

La SATT AxLR est une société accélératrice du transfert technologique située à Montpellier.

La spécialité d'AxLR est d'accompagner les projets innovants issus de la recherche académique à atteindre la maturité via des investissements dans des programmes de maturation puis d'assurer leur transfert vers l'industrie par le biais de licences.

Fortement implanté au sein de son écosystème académique, le Pôle Santé de la SATT AxLR détecte par an plus de 70 projets dont environ 8 sont présentés devant le Comité d'investissement et le Conseil d'administration pour aboutir à des programmes de maturation. En parallèle, le Pôle met en place des actions pour établir des partenariats avec des industriels en vue de préparer le transfert.

Aujourd'hui, AxLR souhaite augmenter l'intensité de ses transferts tout en perfectionnant ses process liés à cette activité.

### Objet de la prestation

Dans ce cadre, AxLR recherche un consultant possédant une forte expertise et une longue expérience en Life Sciences pour accompagner les chefs de projets et l'équipe de business développement du pôle santé.

L'expert pourra aborder les thèmes suivants (liste indicative)

#### Volet Maturation

- L'évaluation des projets du pôle santé et des programmes selon les standards industriels et les attentes du marché
- La définition de la stratégie de développement au regard de profile du produit cible
- L'évaluation de la valeur des actifs, PI et projets de maturation en vue d'assurer leurs transferts

#### Volet Business Développement

- Les stratégies de partenariats, alliances, co-conceptions
- L'appui dans la mise en place d'outils et de méthodologies pour la recherche et le suivi de partenariats
- Le Mentorat-Coaching sur tous les aspects liés au transfert de technologies
- L'accompagnement lors de phases de négociations avant/pendant/après
- La formation sur des sujets spécifiques (négociation, Termsheet, Partnering...)
- La présentation de projets lors d'évènements de partnering BtoB

Les prestations demandées se feront sur la base d'un forfait d'accompagnement équivalent à 2 jours par mois pour une durée d'exécution prévisionnelle de 1 an.

Le marché pourra être reconduit par tacite reconduction pour une durée supplémentaire maximale de 1 an.

L'analyse de l'expert sera fondée sur les éléments suivants :

- Toute la documentation disponible sur les projets considérés ;
- Un entretien approfondi avec le(s) porteur(s) de projet, le chef de projet et le Business Développeur de la SATT AxLR

Le prestataire se doit de comprendre les enjeux scientifiques et économiques des projets et d'apporter un regard critique sur les projets par l'élaboration de recommandations opérationnelles sur les actions à mener à court terme pendant ou après la période de maturation.

AxLR souhaite que dans le cadre de cette prestation l'expert interagissent au minimum **2 jours par mois** dans le cadre d'une revue de dossiers en cours et formalise par écrit ses recommandations, les actions à mener...

Les réunions pourront se dérouler à distance, en prévoyant toutefois le partage de support de réunion.

**Livrables :**

- Notes de cadrage sur les attendus
- Compte rendu de réunion
- Support de présentation
- Le rapport final :

Rappel de l'objectif de ce livrable : l'attendu n'est pas une réorganisation des informations mais bien l'apport d'une analyse qualifiée des risques et opportunités du projet avec un ensemble de recommandations opérationnelles permettant à la SATT AxLR d'avoir une vision de la stratégie à mener pour la valorisation du projet.

A Montpellier, le .....	A ....., le .....
Pour la SATT AxLR M. Philippe NERIN	Pour le candidat, L'entreprise .....  <i>(Signature)</i>